



NIEUWSBRIEF

MET IN DEZE NIEUWSBRIEF:

- ▶ **LILIUM PAUSINI**
- ▶ **ADMINISTRATIE**
- ▶ **SHOW ZUIDELIJK HALFROND**
- ▶ **LELIES TE BOLLENOORD**
- ▶ **POTLELIES**
- ▶ **ZANTEDESCHIA'S**

ADMINISTRATIE

Nieuwe medewerkster IGH BV.

Anouk Hopman heeft het administratie team versterkt. Daar de betalingen bij transacties via Intermediair Groep Holland rechtstreeks van koper naar verkoper gaan, is een goede controle belangrijk. Mocht een betaling niet binnen een bepaald tijdsbestek zijn gedaan moet dit gemeld via ons aan Interpolis. De aanspraak op de verzekering bij een te late melding aan Interpolis vervalt. Anouk belt de verkopende partijen of de uit hun naam verzonden facturen reeds zijn voldaan. Bij niet ontvangen gaat Anouk met de bewuste debiteur in gesprek. Deze gesprekken worden schriftelijk bevestigd. Een en ander is noodzakelijk teneinde een deugdelijke debiteurenadministratie te voeren. Dit is onder andere een voorwaarde die Kredietverzekeringsmaatschappijen stellen. Anouk heeft ervaring in deze zaken door haar vorige werkbetrekkingen bij onder andere een groot advocatenkantoor in Alkmaar. Wellicht kunt u op het "overzicht facturen" aangeven welke betalingen nog niet zijn ontvangen en dit overzicht faxen naar 0224-592324. Mocht u vragen hebben aan Anouk kunt u haar bereiken op telefoonnummer 0224-592323 of per email op anouk@ighbv.nl.

Inzenden leveringsnota's belangrijk!

Het is noodzakelijk wekelijks uw levernota's of controlestaten in te leveren. Wanneer deze te laat

worden ingeleverd vallen betreffende leveranties niet onder de dekking van de Kredietverzekering. Tevens kan het gevolg zijn dat de valutadatum opschuift met hetzelfde gevolg voor de dekking.

Voor de bedrijven die zelf factureren

Bedenk dat u de facturen uiterlijk 14 dagen na het eind van betreffende leverperiode opgestuurd dient te hebben. Wanneer deze te laat worden verzonden vallen betreffende facturen niet onder de dekking van de Kredietverzekering. Een kopie van deze factuur aan IGH opsturen of faxen, zodat wij voor u na kunnen bellen of een en ander op tijd wordt betaald. Tevens levernota's wekelijks aan ons versturen of faxen, zodat wij een correcte provisienota aan u maar ook aan de koper(s) kunnen sturen.

Administratie algemeen

Een kleine terugblik op de afgelopen 2 jaar leert ons dat de financiële administratie bij IGH zich naar verwachting ontwikkeld. De administratie is in ons bedrijf een afdeling waar door softwarematige veranderingen doorlopend verbetering aangebracht wordt. De dames Nicolette (facturatie, royalty's en licentiebeheer), Anouk (debiteurenadministratie) en Truus (boekhouding) dragen ieder op hun gebied een belangrijk steentje bij aan ons bedrijf. Heeft u vragen over administratieve kwesties, kunt u contact opnemen met ons kantoor. Ook voor op- of aanmerkingen; schroom niet ons te bellen! Als een voorgestelde verandering door voldoende van uw collega's wordt gedragen, nemen wij een en ander serieus in overweging.

LILIUM PAUSINI

De Longiflorum Pausini® is een bekende naam in het Longiflorum assortiment. De longi is een van de weinige longiflorums die uitermate geschikt is voor de winter broei. Mede door zijn snelle trekduur, ongeveer 4 weken sneller dan andere longiflorums, is deze lelie zeer geschikt voor de vroege en late trek. Vooral door de huidige hoge stookkosten is dit een belangrijk

voordeel voor de broeierijbedrijven die gedwongen zijn steeds meer te besparen op de kosten. Niet alleen is Pausini® een hele snelle lelie maar is ook in een zeer korte tijd te snijden. Wil het bij andere longi's nog wel eens zo zijn dat de afrijping in het knopstadium zeer uiteen loopt waardoor de broeier erg lang aan het snijden is in een "vak" lilies, bij Pausini® is het zo dat in zeer korte tijd de opbrengst geoogst kan worden.

Deze longi heeft zich al meerdere jaren bewezen in de broeierij. Het aanbod van bollen is hier ook debet aan doordat de Pausini® kwekersclub het areaal al jaren afstemt op de vraag uit de markt.

Ook voor oogstjaar 2006 zijn er hierover weer afspraken gemaakt. Het komende areaal blijft gelijk aan dat van het vorige oogstjaar en gaat mogelijk tot 10 % krimpen. De verkoop, onder leiding van coördinator Willem Hopman, van oogst 2006 is al in volle gang. Ongeveer 50 % van de oogst is voorverkocht aan de reguliere afnemers van het soort. Deze afnemers zijn al jaren vaste afnemers door de uitmuntende bovengenoemde eigenschappen van het ras. Er is onderling afgesproken onder de kwekers van Pausini® dat een aantal van hen de bollen ingepakt en ontsmet kunnen gaan leveren op afroep. Dit gebeurt ook weer om de kopers tegemoet te komen en een op de afnemers afgestemd concept neer te kunnen leggen.



De verkoopprijzen voor komende oogst zijn per duizend:

€ 50-70-100-125 vanaf maat 10-12 .

Nog even de belangrijkste voordelen van het ras Pausini op een rijtje:

- zeer snelle trekduur
- Goede afrijping, hierdoor zeer snel weg te snijden
- Aantallen per meter te planten hoger dan vergelijkbare longi's
- Uitstekend te gebruiken voor in de winter en in het voorjaar
- Gecontroleerd areaal bollen, hierdoor geen verrassingen
- Goed op de vaas en uitstekende reislelie
- Prachtige bloemen en echt wit

Voor meer informatie over het ras en specifieke vragen kunt u zich wenden tot Willem Hopman. Telefoon 0651-864902 of kantoor IGH.

Ook kunt u daar uw bestellingen voor het soort Pausini® plaatsen.

ZANTEDESCHIA'S

De oogst is mede door het gunstige najaar redelijk probleemloos verlopen. Algemeen gesteld is voor de meeste kwekers een redelijk tot goed jaar met een acceptabel prijsniveau afgerond. De goede broeierijsoorten vinden gretig aftrek bij de diverse afnemers. De zogenaamde droogverkopers zien de Zantedeschia als een welkome aanvulling in het verkooppakket.

Een groei van het areaal is onder bepaalde voorwaarden zeker mogelijk, als vraag en aanbod beter op elkaar afgestemd worden. Nieuwe rassen als Serrada®, Captain Safari®, Pretty Woman® en Selina® gaan een belangrijke rol spelen in de toekomst van de Zantedeschia.

Er wordt veel aandacht besteed aan onderzoek, zowel intern als extern, zodat op termijn een verbetering van het huidige sortiment mag worden verwacht. Of er totaal resistente rassen komen valt te betwijfelen, maar een beter resistent sortiment wordt naarstig op veredeld. Er valt in het traject veredeling cq. weefselkweek nog een en ander te verbeteren, waardoor onder andere mutaties in kleur of gewas minimaal terug gebracht worden naar percentages die voldoen aan de BKD normen. Een kwestie van tijd, aldus deskundig bemiddelaar Leo Vaars.

POTLELIES

De inschrijvingen van de pixie lelies zijn december 2005 verzonden. Binnenkort gaan we een aanvang maken met de verdeling. We kunnen rekening houden met voorkeuren voor bepaalde kwekers, maar wie het eerst komt wie het eerst maalt. Met de inschrijvingen kunnen we komen tot de vaststelling van het te planten areaal voor oogst 2006. Dit alles om overschotten te voorkomen. Wie nog niet heeft ingeschreven maar eerst nog even overleg wil, kan contact opnemen met coördinator Jeroen van het Kaar. Tel. 0224-592328, 06-51864900.

Afgelopen oogst kwam de handel in potlelies aanvankelijk langzaam op gang. Een en ander past in het beeld, dat de export pas posities inneemt als de orders binnen zijn. In het bijzonder vanuit Amerika komen de orders later binnen, mogelijk veroorzaakt door de manier waarop het tulpenseizoen is verlopen.

Uit oogst 2004 was nauwelijks een potlelie in het ijs te koop; een goed voorteken. De markt is afgelopen jaar gegroeid. Voor oogst 2005 is bij de export sprake van kleine overschotten, kleiner dan vorig jaar deze tijd. Het gebrek aan voorraden oogst 2004 en het krimpen van een aantal gele rassen teeltjaar 2005 moet de export/broeierij komend jaar gelegenheid geven een goede boterham te verdienen aan deze productgroep.

De veredeling heeft tot nog toe geen verbetering opgeleverd van topas **Orange Pixie®**; nog altijd marktleider in potlelies. Een lijn naast Orange Pixie® in andere kleuren is wenselijk. Vast staat, dat bij een verbreding van het pottenassortiment de markt flink zal groeien.

SHOW NIEUW BROEIASSORTIMENT TULPEN

IGH organiseert op 9 februari a.s. in samenwerking met van de Hoeks broeiproevenbedrijf en Triflor een grote show met het allernieuwste broeiassortiment tulpen. Op deze show wordt de crème de la crème op tulpengebied geshowd in combinatie met een groot aantal tulpenrassen die in de praktijk zijn gebroeid. Onder andere is het nieuwste assortiment van Future Tulips en Vertuco te zien, evenals de soorten van andere vooraanstaande veredelaars. Deze dag is bedoeld voor zowel de broeiers als voor de kwekers.

De show begint om 13.30 uur bij van de Hoeks bloeiproevenbedrijf waar alle voor de Westfrieze Flora in bloei getrokken broeitulpen te zien zullen zijn. Hier zullen onze vertegenwoordigers, onder leiding van Richard van Diepen, u te woord staan over het geshowde assortiment. Om ongeveer 15.30 uur gaan we richting het tulpenbedrijf Triflor waar onder meer het nieuwste assortiment van Vertuco te zien zal zijn samen met de Future Tulips kraam. Om ongeveer 17.00 uur zal er een koud en warm buffet klaar staan waarbij er nog nagepraat kan worden over wat er deze dag allemaal te zien was. Dit buffet kunt u gratis bijwonen na invulling van het formulier dat u door Richard zal worden uitgereikt.

In verband met de voorbereidingen voor deze dag verzoeken wij u te faxen of te mailen naar IGH op faxnummer 0224-592324 of e-mail adres info@ighbv.nl met hoeveel personen u komt. Bij voorbaat onze dank.



SHOW ZUIDELIJK HALFROND LELIES TE BOLLENOORD

Op 3 en 4 maart organiseert Intermediair groep Holland in samenwerking met gerenommeerde broeiers een lelieshow in het gebouw Bolle Noord te 't Zand. Hier zullen lelierassen geteeld op het Zuidelijk halfrond geshowd worden. Deze lelies worden tentoongesteld zoals ze in de praktijk op commerciële basis gebroeid worden. Tientallen broeiers verlenen hun medewerking aan deze show om het verschil te laten zien met de in Nederland geteelde bollen die hier in de ULO worden bewaard.

Ondanks de hogere prijs van de zuidelijk halfrond bollen stappen steeds meer broeiers voor de moeilijke winterperiode over op dit assortiment. Door het gebruik van deze verse bollen wordt de betere kwaliteit bloemen gewaardeerd voor de klok.

Op vrijdag 3 maart is de hele dag gereserveerd voor de broeiers die op deze dag hun eigen product kunnen vergelijken met dat van hun collega's en hun ervaringen kunnen uitwisselen op het gebied van de verschillende soorten die op het zuidelijk halfrond geteeld worden.

Op zaterdag 4 maart is het de beurt aan de bollenkwekers. Zij kunnen op deze dag zien wat voor bloemen er geproduceerd worden uit niet Nederlands geteelde bollen. De handel is uiteraard op beide dagen meer dan welkom.

Op vrijdag 3 maart zullen een aantal sprekers de discussie aangaan over de voor- en nadelen van zuidelijk halfrond geteelde bollen. Hetzelfde geldt voor de ULO bewaarde Nederlandse en Franse bollen.

Aan deze bloemenshow is een keuring en een daarbij behorende prijzenpot verbonden. Donderdag 2 maart zullen alle ingestuurde vazen worden gekeurd door een aantal welbekende mensen in het vak. Voor de 1^{ste} plaatsen wordt een prijs beschikbaar gesteld door Intermediair Groep Holland BV. Tijdens deze 2 dagen zal de inwendige mens verzorgd worden door IGH.

In verband met de voorbereidingen vragen wij belangstellenden zich voor 15 februari aanstaande op te geven door uw aanmelding te faxen naar het kantoor van IGH op nummer 0224-592324 of te mailen naar info@ighbv.nl. U kunt aangeven op welke dag u wilt komen en met hoeveel mensen.



Groteweg 9
1756 CK 't Zand (NH)
tel.: 0224 59 23 23
fax: 0224 59 23 24
e-mail: info@ighbv.nl



design: grafisch centrum eelan