

Intermediair Groep Holland BV



Groteweg 9
1756 CK 't Zand (NH)
tel.: 0224 59 23 23
fax: 0224 59 23 24
e-mail: info@ighbv.nl
Rabobank nr.: 109.051.890
K.v.K. Alkmaar 37109631
BTW nr.: NL812.608.574.B01

NIEUWSBRIEF AUGUSTUS 2005

Verhuizing Intermediair Groep Holland

Per 15-07-2005 is IGH BV verhuisd naar een ander gedeelte van kantorencomplex "BolleNoord". Vanwege de uitbreiding in ons personeelsbestand waren wij een beetje uit ons jasje gegroeid. Wij wilden per se op "BolleNoord" blijven door de unieke locatie en het feit dat alle in BolleNoord gevestigde bedrijven aan de agrarische sector zijn gelieerd. De steeds grotere aantrekkingskracht richting de handel en kwekerij hebben wij het afgelopen anderhalf jaar in de praktijk kunnen ervaren. Nadat de nieuwe ruimte naar ons inzicht is verbouwd hebben we het inmiddels mooiste gedeelte van het gebouw betrokken.

We hebben nu voldoende faciliteiten om de service verder te verbeteren en zo nodig uit te breiden. De telefoonnummers en het faxnummer blijven uiteraard ongewijzigd.



Uitnodiging tijdens lelieshow BolleNoord

Met gepaste trots nodigen wij u uit voor een hapje en een drankje ter gelegenheid van de verhuizing van Intermediair Groep Holland naar het nieuwe kantoor. U bent van harte welkom tijdens de lelieshow van woensdag 7 tot en met zaterdag 10 september. De lelieshow belooft weer een spektakel te worden met veel nieuwe en bestaande lelierassen; zeer de moeite waard.



Tulpenoogst:

De oogst van de tulpen is achter de rug. De eerste signalen net na de oogst gaven aan dat de oogst wat zou tegen vallen maar na enkele weken rooien bleek toch dat we kunnen spreken van een normale tot goede oogst. Hierdoor blijven de prijzen toch enigszins onder druk staan al hoeft de kwekerij de bollen niet tegen elk bod weg te geven zoals vorig jaar het geval was. Op een enkel soort na is er voldoende aanbod.

In het betere broeiassortiment is er vraag genoeg om voor een redelijke prijs van de bollen af te komen. Van deze soorten merk je dan ook dat er vraag is naar plantgoed.

De handel in het wat nieuwere sortiment blijft nog een beetje achter. Er zal meer met deze soorten gewerkt moeten worden om enige bekendheid hieraan te geven. Het is wel duidelijk dat de kleur paars onder druk staat. In deze kleur wordt weinig handel gedaan. Voor de huidige markt ligt er op dit moment te veel aanbod in deze kleur.

De export koopt gericht in op bepaalde soorten en koopt alleen in op orders. Dit is een beeld dat we steeds meer zien ook in bijvoorbeeld het product lelie. Voor aktueel aanbod en vraag naar plantgoed tulpen kunt u terecht op de website www.ighbv.nl.

Statistiek 2005.

De statistiek van oogstjaar 2005 was in die zin een verrassing en wel omdat het areaal Oriëntals was uitgebreid. In verhouding gaat de stijging van de kleur roze het snelst. Van ongeveer 700 ha in 2004 naar ongeveer 800 ha in 2005 met de verwachting van ongeveer 900 ha in 2006. De oude rassen Le Reve® en Stargazer doen nog steeds goed mee en zullen zelfs in 2006 ook weer licht uitbreiden. Tevens dient vermeld te worden dat de stijging van Starfighter® voortkomt uit een verplaatsing van Frankrijk in 2004 naar Nederland in 2005.

De rode Oriëntals geeft weinig verandering. Opvallend is wel dat er veel nieuwe rassen aankomen. Het zal echter nog enkele jaren duren voordat van betreffende nieuwe rassen aanbod komt. De stijging in wit van plusminus 60 ha t.o.v. 2004 was niet helemaal verwacht. Er is gezonde vraag naar wit en verwacht wordt dus dat dit geen problemen zal geven. De groei van het areaal wit zal in 2006 ook nog niet enorm zijn, zo wordt verwacht.

Het OT-areaal stijgt ongeveer 40 ha; gezien de hoeveelheid geel wat reeds voor komende oogst verkocht is worden in dit type lelie geen verrassingen verwacht betreffende afloop van de handel 2005. De twee belangrijkste rassen zijn momenteel Yelloween® en Conca d'Or®.

Potaziaten gaat dit jaar naar 85 ha vanaf 93 ha in 2004. Opvallend is de krimp in de gele rassen. De uitbreiding in Orange Pixie® komt doordat ingaande oogstjaar 2005 is afgesproken dat het wachtbed opgegeven dient te worden bij het leverbaar. Dit in tegenstelling tot voorgaande jaren. De reële uitbreiding van Orange Pixie® komt dan neer op 500 rr. Potoriëntals is min of meer gelijk gebleven aan statistiek 2004. Voor potlongiflorum geldt hetzelfde.

Wat de Aziaten betreft verschaalt het sortiment in de breedte. In oranje zijn er nog 3 rassen over waarvan meer dan 10 ha wordt geteeld. Brunello®, Elite® en Tresor®. Krimp in oranje Aziaten ongeveer 30 ha. In wit is Navona® koploper met 80% van het beteelde areaal. Krimp in witte Aziaten is plusminus 25 ha. In roze zijn 2 toonaangevende rassen, te weten Vermeer® en Renoir®. Krimp in roze Aziaten is plusminus 10 ha. In rood voert Monte Negro® nog steeds de toon. Black Out® komt eraan en is het 2e ras in rood waarvan meer dan 10 ha. staat. Het totale rode areaal is

Cultivar	Groep	Kas	Schub	Overig	Kas*	Schub*	Overig*	leverbaar ±	schub ±	percentage leverbaar
Aurelian	AUR	0,09	0,25	18,92	0,23	0,00	6,51	-12,41	-0,25	-65,59%
Aziaat	AZI	2,23	59,68	843,60	1,78	43,77	683,10	-160,50	-15,91	-19,03%
L-A hybriden	L-A	0,93	43,79	645,71	0,54	37,86	670,06	24,35	-5,93	3,77%
L-O hybriden	L-O	0,21	4,21	15,41	0,08	7,20	20,27	4,86	2,99	31,54%
Longiflorum	LONG	0,74	45,50	173,63	0,33	42,70	143,02	-30,61	-2,80	-17,63%
O-A Hybriden	O-A	0,00	0,40	0,51	0,00	0,21	1,69	1,18	-0,19	231,37%
O-T Hybriden	O-T	0,33	16,08	109,09	0,14	29,16	147,20	38,11	13,08	34,93%
Oriëntal	ORI	4,91	320,50	1.382,45	3,63	381,28	1.542,49	160,04	60,78	11,58%
Speciosum	SPEC	0,17	0,23	5,01	0,14	0,30	2,00	-3,01	0,07	-60,08%
Tigrinum	TIGRI	0,00	0,02	2,74	0,00	0,08	2,09	-0,65	0,06	-23,72%
Onbekend	ONBEK	0,84	1,50	12,98	0,88	2,07	52,85	39,87	0,57	307,16%
Andere		0,08	0,01	1,59	0,21	0,56	3,28	1,69	0,55	106,29%
Totaal		10,53	492,17	3.211,64	7,96	545,19	3.274,56	62,92	53,02	1,96%

gelijk gebleven. In geel zit gezamenlijk plusminus 40 ha krimp. Nog 4 rassen van boven de 10 ha; Bright Yellow® (Cordelia), Polyanna®, Val di Sole® en Gironde®.

Wat de L.A.Hybriden betreft, zijn er een aantal plusjes te melden. Het areaal rode L.A.'s is min of meer gelijk gebleven. De roze L.A.'s zijn met zo'n 15 ha uitgebreid. Grote klimmer is Brindisi®. In de gele L.A.'s is maar een kleine uitbreiding met zo'n 5 ha. Witte L.A.'s geven een groei van zo'n 10 ha; Totaal is wit dus in L.A.'s en Aziaten gezamenlijk gekrompen. Courier® en Ercolano® zijn de twee rassen die het grootste areaal in witte L.A.'s vertegenwoordigen.

Wat betreft de Longiflorum is duidelijk dat Snow Queen zijn tijd heeft gehad. Ook Gelria® kan niet meer op zo'n areaal standhouden. White Heaven® komt steeds sterker in de markt te staan met exact hetzelfde areaal als 2005 in Nederland. Alles bij elkaar een krimp in Longiflorum van meer dan 25 ha. In Frankrijk is het areaal Longiflorum volgens insiders niet veel groter geworden. Triumphator® is in L.O's de lijstaanvoerder met ruim 13 ha leverbaar. Dit is 4 ha meer dan 2004.

Nieuwe vertegenwoordigers bij IGH BV

Sinds 1 juni j.l. heeft IGH BV zich versterkt met twee ervaren vertegenwoordigers. Richard van Diepen heeft door zijn jarenlange ervaring in zowel de handel als in de tulpenkwekerij een grote toegevoegde waarde voor IGH BV. Richard heeft veel expertise in zowel het oude als in het nieuwe assortiment. Mede doordat hij al lange tijd zelf een kwekerij heeft is hij prima in staat het kaf van het koren te scheiden. Het nieuwe "tulpenteam" zal op termijn uitgebreid worden waardoor zij een nog betere service kan verlenen aan het vak.

U kunt Richard bereiken op het kantoor van IGH te BolleNoord op zijn rechtstreekse telefoonnummer 0224-592321 of mobiel 06-5138 8528.

Per 1 juli 2005 doet Leo Vaars de bemiddeling in Zantedeschias voor IGH. Leo heeft op het familiebedrijf in Breezand diverse bolgewassen geteeld. Vervolgens is hij geëmigreerd naar de USA. Hij heeft daar ervaring opgedaan als bedrijfsleider op een bloementeelbedrijf met 22Ha kas en circa 28Ha buitenteelt. Hier kwam hij in aanraking met het product Zantedeschia.

Na 18 jaar USA keerde hij 3 jaar geleden terug naar Nederland. Sinds 3 jaar houdt hij zich zowel bezig met de bemiddeling naar de kwekerij, de broeierij als naar de droogverkoop. Met Leo Vaars hebben we een ervaren bemiddelaar in huis gehaald die uitstekend kan adviseren inzake het product Zantedeschia. Leo is bereikbaar onder zijn rechtstreekse telefoonnummer 0224-592329 of mobiel 06-5514 2310.

Kwekerij:

Het seizoen begon meteen goed. Tijdens het planten waren de omstandigheden nagenoeg ideaal. De algemene indruk is dat er iets minder dik geplant is, vooral bij de Oriëntals. Het areaal Oriëntals kan een iets vertekende indruk geven dit jaar omdat vele kwekers veel moeite gedaan hebben om het hele fijne materiaal, bij gebrek aan plantgoed, ook uit te sorteren. Hierdoor staat er wat meer materiaal op wachtbed. De maanden na het planten hoefde er ook niet veel berekend te worden omdat het water uit de lucht regelmatig viel. Een zeer warme week eind juni zorgde er voor dat vooral in Limburg hier en daar wat zonnebrand geconstateerd werd. Vanaf begin juli wordt er weer volop berekend doordat het weer geleidelijk aan wat warmer wordt. De gewassen staan bijna overal goed alhoewel er hier en daar weer wat kookschade is gezien.

Op dit moment zijn de lelies gekopt. Ook dit jaar is er weer een toename van het aantal machinaal gekopte Oriëntals. De afzet van Oriëntals gaat bijzonder goed. Het gaat wel vaak om een tiental hoofdsoorten waar volop vraag naar is. Zijn deze soorten niet te vinden of zijn ze te duur dan valt vooral de export vaak terug op het zogenaamde B-sortiment. De meeste Oriëntals zijn qua prijsvorming nu wel aan het plafond, een enkele uitzondering daar gelaten. Ook voor oogst 2006 is er voor een aantal Oriëntals al weer volop vraag. Aanbod Aziaten en LA's is er nog genoeg. Dit heeft als gevolg dat de export scherpe prijzen biedt en anders niet koopt. In de Longiflorums s er in het begin van het jaar al een groot gedeelte van de opbrengsten verkocht. Dit ging voornamelijk naar de export. Door de wat mindere prijzen voor Longiflorums voor de veilingklok (zie broeierijartikel in dit nummer) is de broeierij nog niet begonnen met kopen van leverbare bollen.

De OT's (voornamelijk Yelloween® en Conca d'or®) vinden makkelijk een koper. Vooral de maten vanaf 14-16 vinden gretig aftrek. Mocht de broeierij straks wel instappen dan zal het restant van wat er nog in aanbod is bij de kwekerij geen probleem zijn om te verkopen. Conclusie is dat vrijwel overal de gewassen goed staan en dat de afzet van de bollen in de Oriëntals en OT's goed is en dat de vraag naar Aziaten en LA's nog wat achterblijven.



Conca d'or©



Yelloween ©

Binnenlandse Broeierij:

In de binnenlandse broeierij zijn de prijzen vanaf januari van dien aard dat alleen de Oriëntals een voldoende halen. In relatie tot de inkooprijzen van de bollen van Oriëntals door de broeiers is er een redelijke boterham verdiend het afgelopen half jaar. De meeste bollen waren zo geprijsd dat een rendabele afbroei het resultaat was. Er zijn echter wel enkele bedreigingen omdat het broeisortiment Oriëntals behoorlijk in prijs is gestegen. Bovendien stijgen de gasprijzen aanzienlijk. Veel broeiers dienen een nieuw afnamecontract af te sluiten dat tientallen procenten hoger ligt dan het vorige contract. € 0,25 per kubieke meter gas is geen uitzondering meer. Dit betekent voor de broeierij dat de kostprijs om een goed product te maken danig is gestegen.

Daarnaast is het ook zo dat de broeiers, om de aan te voeren kwaliteit op een zo hoog mogelijk niveau te houden, verplicht zijn om over te stappen op de kistenbroei. Vooral in de grotere maten betekent dit dat met een laag aantal bollen per kist de kostprijs hoog is. Het transport, zowel intern als extern, wordt duurder dan het opplanten zelf. Hierdoor en door de vaak grote investeringen die met de overschakeling op de kistenbroei gemoeid zijn, stijgt de kostprijs uiteraard ook. Een kostenpost van plusminus € 1,50 per krat en meer is geen uitzondering. Al met al kijken de Hollandse Oriëntaal broeiers dus uit naar een stabilisering in hun kosten.

Voor de binnenlandse broeierij kan dan ook gesteld worden dat de prijs van de Oriëntalbollen aan het plafond zit in verhouding tot de gemaakte bloemenprijs. Het vervolg van het broei jaar 2005 zal bepalend zijn voor het eind resultaat van 2005 voor de broeiers. Wat betreft de Longiflorum is de handel afgelopen halfjaar wat van slag geweest. De groei in de afname door de "Engelse supermarkten" lijkt te stabiliseren.

Er wordt door de bloemenhandel hard gewerkt om nieuwe markten aan te boren. Dit gaat echter nog niet zo voorspoedig als gehoopt. Normaal gesproken kochten de inkopers uit Engeland de tekorten die zij hadden op de klok bij waardoor de klokprijzen acceptabel bleven. Op dit moment worden echter regelmatig Longi's geveild die voor de Engelse markt bestemd waren in van te voren afgesloten broeicontracten. Dit geeft bovenop de normale klokaanvoer een grotere druk op de markt en dus lagere klokprijzen.

Al met al zijn de Longibroeiërs dus ontevreden over het afgelopen halfjaar. Er is weinig tot niets verdiend. Mogelijk dat het komende halfjaar de aanvoer op de veilingen wat zal afnemen waardoor de prijzen weer iets aan kunnen trekken. Dit is voor veel Longibroeiërs hard nodig. Wat betreft de Aziaten en L.A. Hybriden is de situatie in de binnenlandse broeierij al niet veel beter. Hier lijken echter andere redenen te zijn voor de matige prijsvorming. Meer en meer lijkt het zo te zijn dat bovengenoemde artikelen in de toekomst dienen te gaan concurreren met andere producten die in de boekettenmarkt gebruikt worden.

Er zijn het laatste jaar meer broeiers afgefallen in dit segment dan bijgekomen. Door de lage bollenprijzen kunnen de broeiers die over zijn zich nog handhaven. De situatie is echter niet gezond. De bollenkwekerij kan op termijn niet produceren voor deze prijzen. Wanneer er niet meer wordt gewerkt aan een verbetering van de markt van het 'solobos' Aziaten en L.A.'s zal er geproduceerd moeten worden voor te lage prijzen. Voor de boeketten zal altijd worden gekocht wat op dat moment het goedkoopst is. Qua kostprijs kan een tak L.A. of Aziaat dan de concurrentie niet aan met andere producten als zomerbloemen, Alstroemeria etc. Eindconclusie voor de Aziaten en L.A. Hybriden is dan ook dat men moet blijven werken met de afnemers aan een stabiele markt voor het solobos. Dit kan onder andere door de kwaliteit van het solobos nog meer te verbeteren.

Buiten de bovengenoemde groepen, maar het meest passend bij de Oriëntals zijn de O.T.'s. In de groep OT was de veredeling vooral gericht op de kleur geel. Dit is ook te merken aan de aanvoer. 90% van alle aangevoerde O.T.'s zijn in meer of mindere mate geel. Zoals met veel nieuwe producten is het een markt van vallen en opstaan. Langzaam maar zeker komt er een sortiment wat voor zowel de broeierij als voor de bloemenexporteur beter te gebruiken is. Hierdoor zal zo mogelijk ook de prijsvorming van de OT bloemen minder grillig worden.

Stabieler aanvoer van OT's zal ook stabielere prijzen betekenen voor de klok.

Website Beheer

DESIGN: GRAFISCH CENTRUM EELAN

De website van IGH BV, vindt u op www.ighbv.nl, Heeft u onderwerpen die u graag onder de aandacht wilt brengen, dan kunt u deze voorleggen aan de directie van IGH BV.

BELANGRIJK

Het is noodzakelijk wekelijks uw levernota's of controlestaten in te leveren.

Wanneer deze te laat worden ingeleverd vallen betreffende leveranties niet onder de dekking van de Kredietverzekering. Tevens kan het gevolg zijn dat de valutadatum opschuift.